Technischer Vertrieb: Energie & Automatisierung (m/w/d)

Vollzeit (Teilzeit möglich)



Du bist eine technisch versierte Vertriebs-Persönlichkeit, die unsere Technologie-Produkte im Bereich Advanced Process Control und Digitalisierung verstehen kann? Du möchtest unseren Kunden sichtbar machen, welchen Beitrag sie damit zur Optimierung ihrer industriellen Produktionsprozesse oder ganzer Anlagenverbunde leisten können? Dann bist du bei uns genau richtig!

Als CONENGA Group verbessern wir thermische Energieanlagen in der Energiewirtschaft und energieintensiven Industrie und unterstützen Kunden mit unseren komplexen, auf modularer Ebene standardisierten Technologie-Produkten bei ihrem Umstieg auf dekarbonisierte Wärmequellen.

Das erwartet dich bei uns

Durch deine Kommunikation und Beratung verkaufst du unseren Kunden die CONENGA Produkte. Du arbeitest eng mit Marketing und Produktmanagement zusammen:

- Du sprichst Betreiber, Anlagenbauer und Multiplikatoren gezielt an und gewinnst eigenständig neue B2B-Kunden aus der Energiewirtschaft und energieintensiven Industrie
- Du erkennst Potenziale bei bestehenden Kunden, baust Beziehungen zu Entscheidern auf und entwickelst daraus konkrete Verkaufschancen
- Du verstehst die technischen / wirtschaftlichen Bedarfe der Kunden, besuchst sie und vermittelst verständlich den Nutzen unserer Produkte und Leistungen bei Kundenterminen, Messen und Konferenzen
- Du koordinierst die Angebotserstellung und -verfolgung mit den Fachbereichen und dem Produktmanagement
- Du führst den Verkaufsprozess von der ersten Ansprache bis zum Abschluss, steuerst die Vertriebspipeline und verfolgst vereinbarte Verkaufsziele
- Deine marktgeprägte Sichtweise und die Marktanforderungen bringst du in die Produkt-Weiterentwicklung ein

Darauf kannst du dich bei uns freuen

- **Arbeit mit Sinn / Green Job**: Du arbeitest an zukunftsorientierten Themen für eine nachhaltigere und ressourcenschonendere Industrie
- **Langfristiges** Engagement in einem wirtschaftlich erfolgreichen KMU, das international reüssiert
- **Wir sind kein Konzern:** kurze Entscheidungswege, großer Gestaltungsspielraum, wertschätzendes Arbeitsklima, flexible Arbeitszeitmodelle
- **Team mit Charakter:** ein bunter Schwarm aus mehr als 35 Kolleg*innen, Top-Standort im Herzen Hietzings

Das bringst du mit

- Du hast Freude an aktiver Kundenansprache, überzeugst im Gespräch und verfügst über Verhandlungskompetenz
- Deine Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen Lösungen ermöglicht dir die aktive Neukundengewinnung
- Deine ausgeprägte technische Kompetenz zu Thermischen Energieanlagen (Verfahrens-/ Regelungstechnik) erleichtert dir die Vertiefung in die Produkte der CONENGA
- Du zeichnest dich durch Konsequenz in der Kundengewinnung aus, auch bei komplexen Produkten und schwierigen Konstellationen bleibst du dran
- Du zeigst Eigeninitiative, arbeitest strukturiert und bist konsequent beim Nachverfolgen
- Du beherrscht digitale Vertriebswerkzeuge und bist offen für KI im Vertriebsalltag
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft in Europa

Das Jahresbruttogehalt für Vollzeit, je nach Kompetenz und Erfahrung, liegt zwischen € 63.000 und € 95.000. Ein Erfolgsbonus für Auftragseingang und Neukundengewinnung ist vorgesehen. Ein Firmenauto kann Teil der Vergütung sein.

Möchtest du Teil unseres Teams in der Auhofstraße 1 in 1130 Wien werden? Dann sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an hr@conengagroup.com

WIR FREUEN UNS AUF DICH!